

# **Przedstawiciel handlowy na region woj. małopolskiego – powiaty dąbrowski, tarnowski z m. Tarnów, nowosądecki z m. Nowy Sącz, brzeski i bocheński**

## **zakres obowiązków**

- Pozyskiwanie nowych klientów
- Opieka i utrzymywanie relacji ze stałymi klientami
- Realizacja indywidualnych celów sprzedażowych
- Organizowanie i realizacja zadań promocyjnych
- Ścisła współpraca w zakresie nowych strategii handlowych
- Monitorowanie lokalnego rynku oraz działań konkurencji

## **Nasze wymagania**

- Doświadczenie na podobnym stanowisku min. 1 rok
- Bardzo dobra znajomość lokalnego rynku hurtowego i detalicznego FMCG
- Znajomość technik negocjacji i sprzedaży
- Zaangażowanie, zdecydowanie oraz motywacja do osiągania wyników
- Łatwość w nawiązywaniu kontaktów interpersonalnych
- Samodzielność w rozwiązywaniu problemów, konsekwencja i systematyczność
- Prawo jazdy kat. B

## **Oferujemy**

- Pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- Wynagrodzenie stałe + premia
- Niezbędne narzędzia pracy
- Możliwość rozwoju zawodowego i podnoszenia kwalifikacji

*Prosimy o umieszczenie w dokumentach aplikacyjnych następującej klauzuli "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych) - Dz. Urz. UE L 119 z 4.5.2016.)."*